



Schweizerische Eidgenossenschaft  
Confédération suisse  
Confederazione Svizzera  
Confederaziun svizra



ATELIER RÉGIONAL SUR L'HYDRO-DIPLOMATIE ET LA GOUVERNANCE DES  
EAUX TRANFRONTALIÈRES EN AFRIQUE DE L'OUEST ET CENTRALE  
DAKAR, Sénégal, 22 – 24 avril 2024

# Introduction à l'Hydro-diplomatie

Quoi – Pourquoi – Comment ?

# HYDRO-DIPLOMATIE

QUOI ?

ORIGINE ET DÉFINITION

POURQUOI ?

OBJECTIFS ET RÉSULTATS ATTENDUS

COMMENT ?

MÉTHODES ET OUTILS

DÉFIS

DIFFICULTÉS ET OBSTACLES

FORMATION

EN HYDRO-DIPLOMATIE ET ASPECTS LIÉS

CONCLUSIONS

QUOI ?

---

ORIGINE ET DÉFINITION

# Origine de l'Hydro-diplomatie

Histoire des négociations sur l'eau remonte à au moins 2500 avant J.-C.

Traité entre les États-cités du Lagash et de l'Umma dans le bassin du Tigre

Un tournant

Traité de l'Octroi du Rhin en 1804 et création de la Commission Centrale pour la Navigation du Rhin (CCNR) en 1815

Plus de 3 600 traités relatifs aux eaux internationales



la plus ancienne **organisation internationale** des temps modernes

# Origine du concept

---

Terme « water diplomacy » utilisé pour la première fois dans les années 1990, popularisé par le Professeur Aaron T. Wolf du Oregon State University aux États-Unis

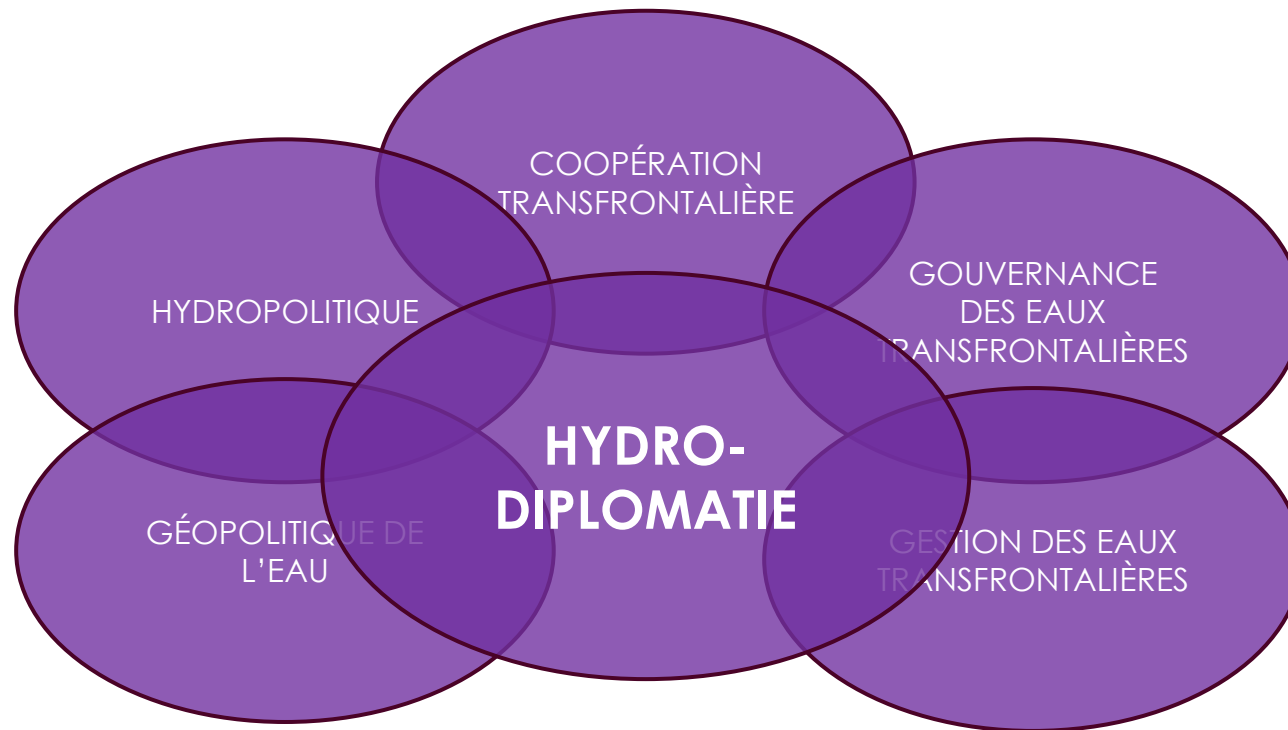
---

Progressivement adopté par un nombre croissant d'organisations internationales



Prof. Aaron T. Wolf  
Oregon State University (OSU)

# Distinction entre concepts



# Définition de l'Hydro- diplomatie

- ▶ Définition étroite:
- ▶ Diplomatie relative aux ressources en eau partagées

# Définition de l'Hydro- diplomatie

- ▶ Un art, un domaine, une discipline, un système, un processus ...

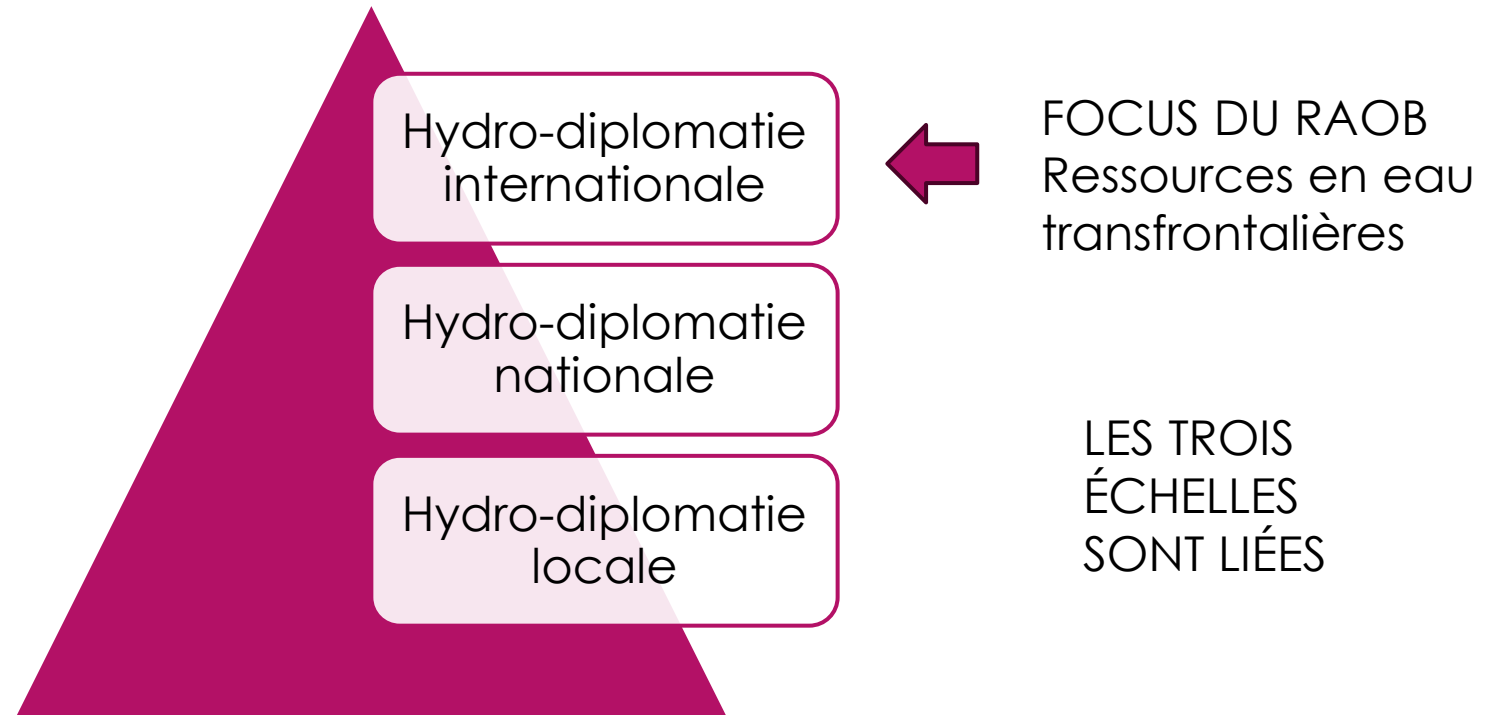


# Définition de l'Hydro- diplomatie

- ▶ L'art d'utiliser un ensemble de stratégies et de moyens pour exprimer des intérêts et des griefs, exercer de l'influence, prévenir et résoudre des conflits, et élaborer des systèmes de gouvernance efficaces pour une gestion collaborative durable des ressources en eau partagées

O. COGELS

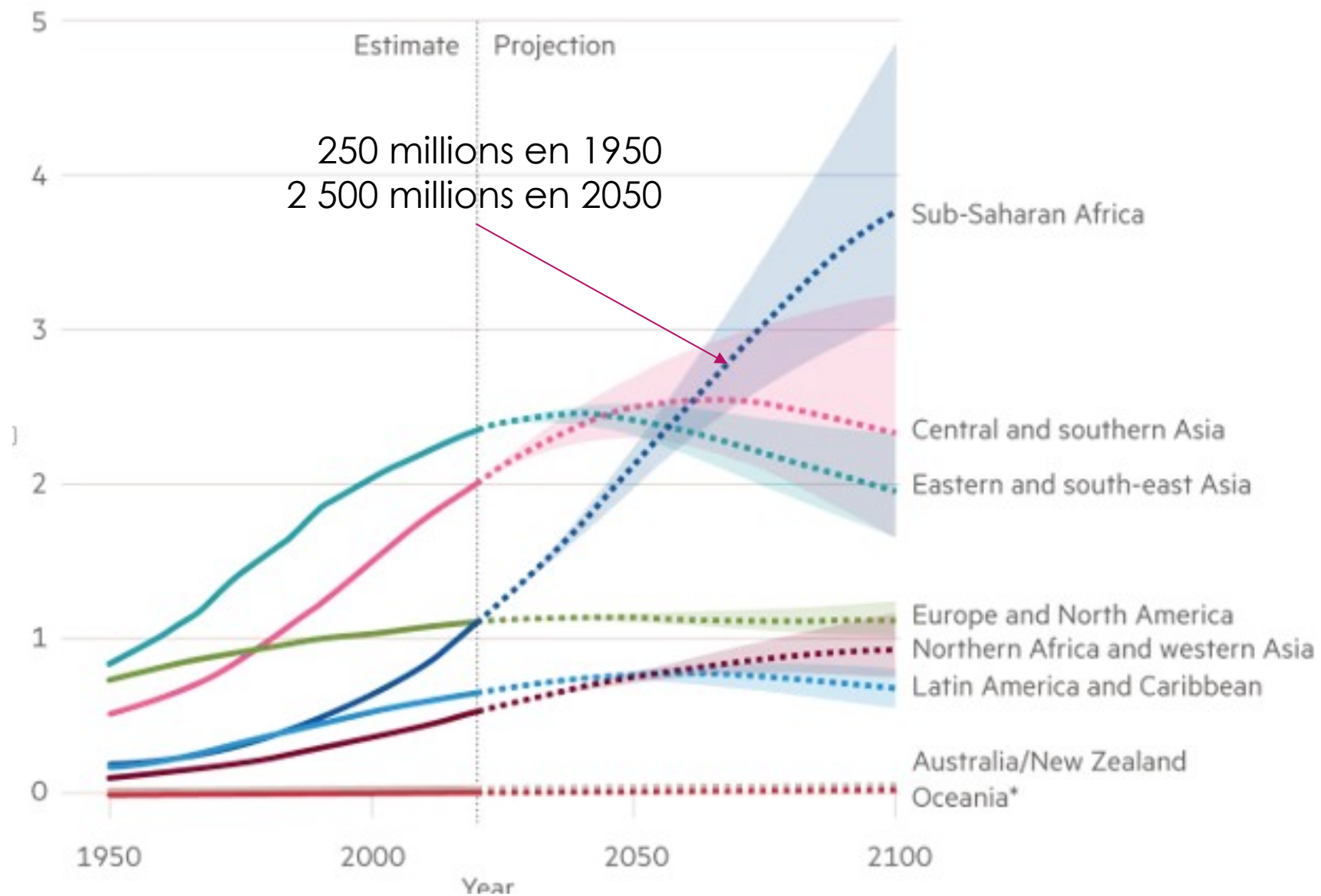
# Échelles



# POURQUOI ?

---

OBJECTIFS ET RÉSULTATS ATTENDUS



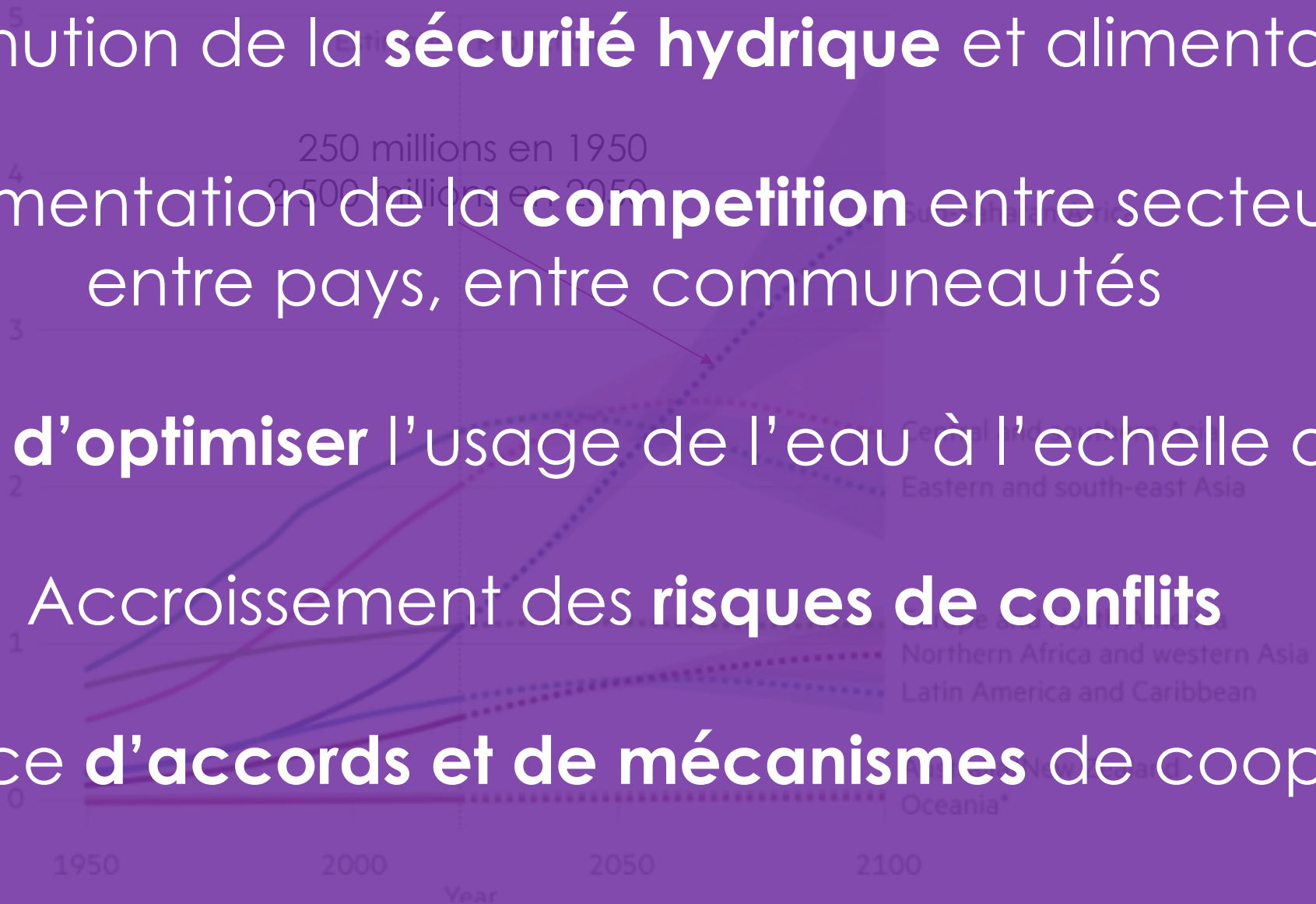
Diminution de la **sécurité hydrique** et alimentaire

Augmentation de la **competition** entre secteurs,  
entre pays, entre communautés

Nécessité **d'optimiser** l'usage de l'eau à l'échelle du bassin

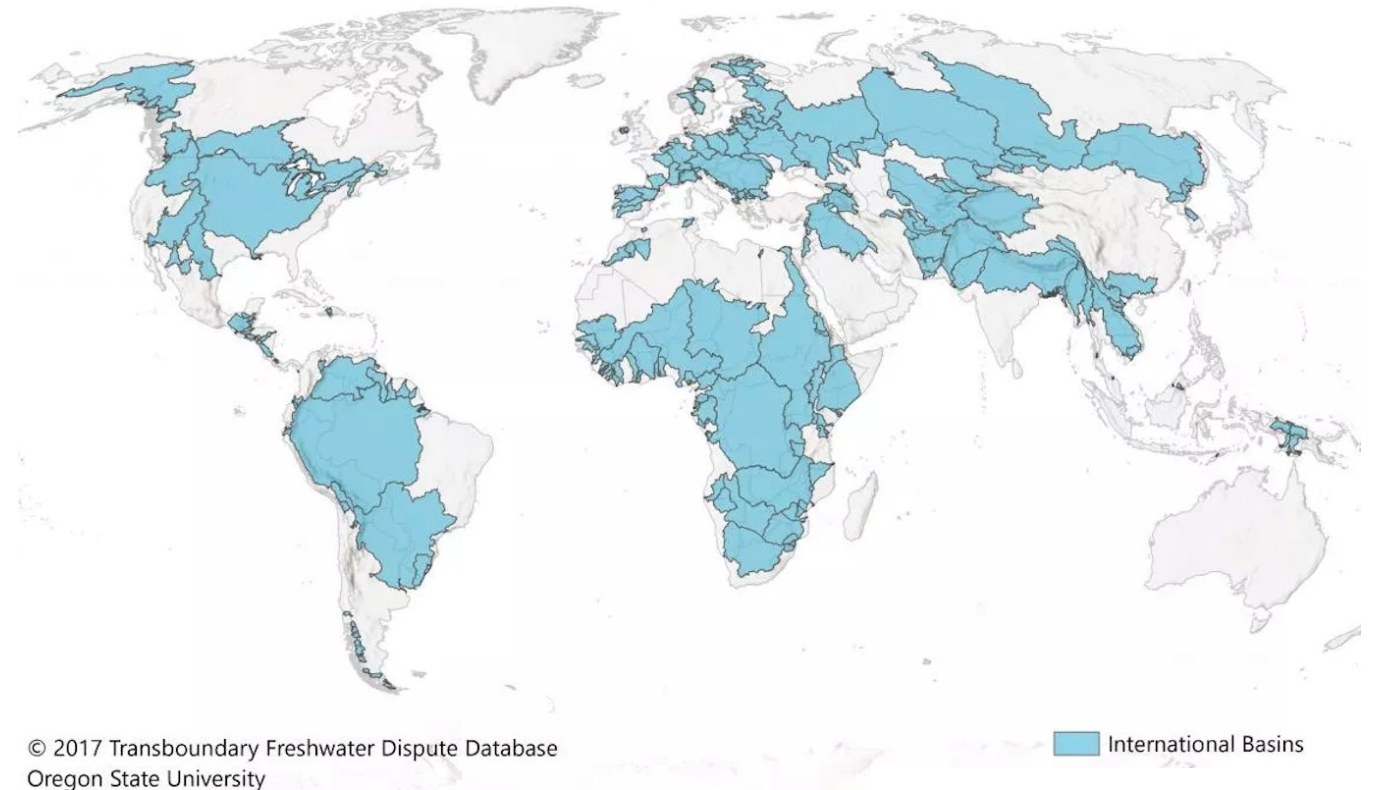
Accroissement des **risques de conflits**

Insuffisance **d'accords et de mécanismes** de coopération



310 bassins fluviaux  
et lacustres  
transfrontaliers  
dans le monde

Plus de 60% sans  
accords de  
coopération

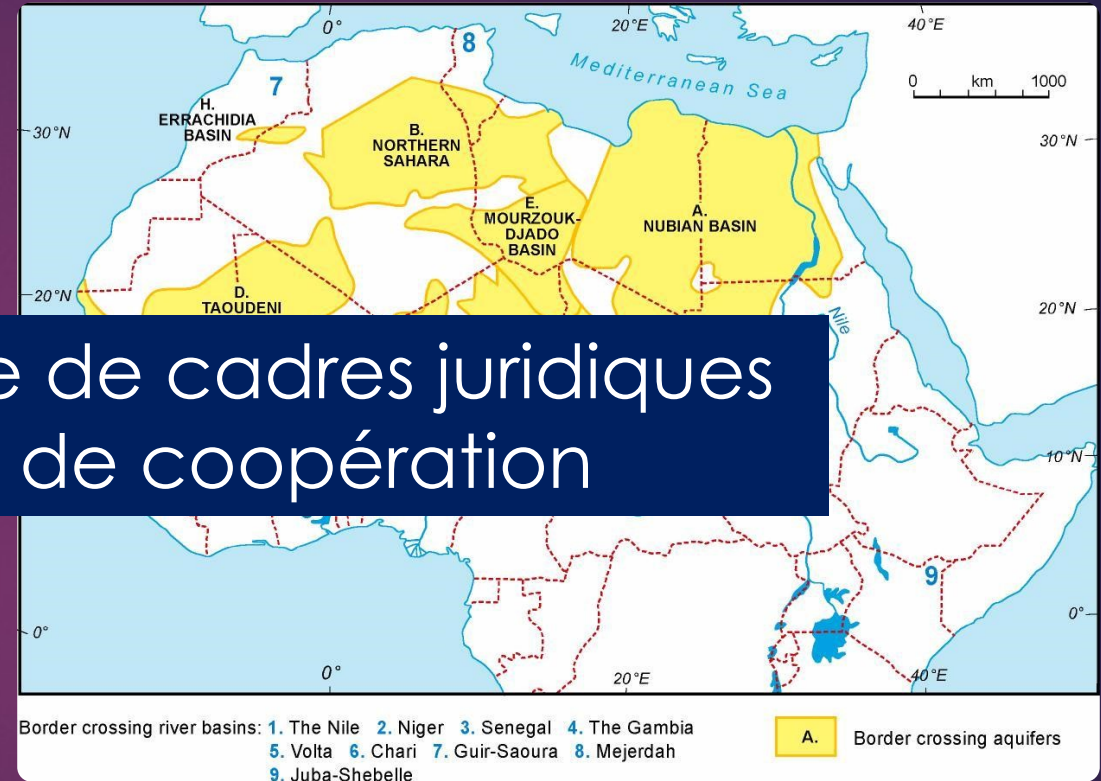
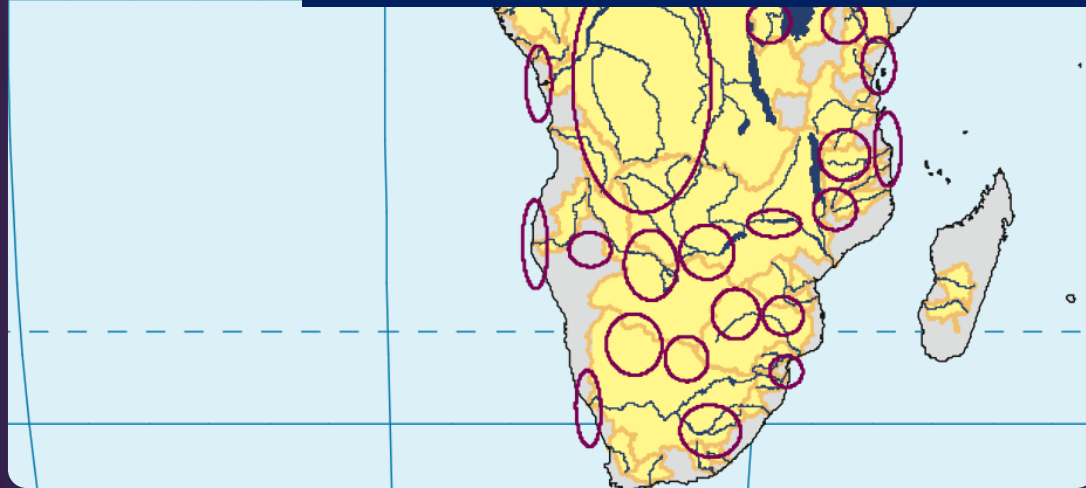




# Aquifères transfrontaliers



Insuffisance flagrante de cadres juridiques et institutionnels de coopération



Border crossing river basins: 1. The Nile 2. Niger 3. Senegal 4. The Gambia  
5. Volta 6. Chari 7. Guir-Saoura 8. Mejerdah  
9. Juba-Shebelle

A. Border crossing aquifers

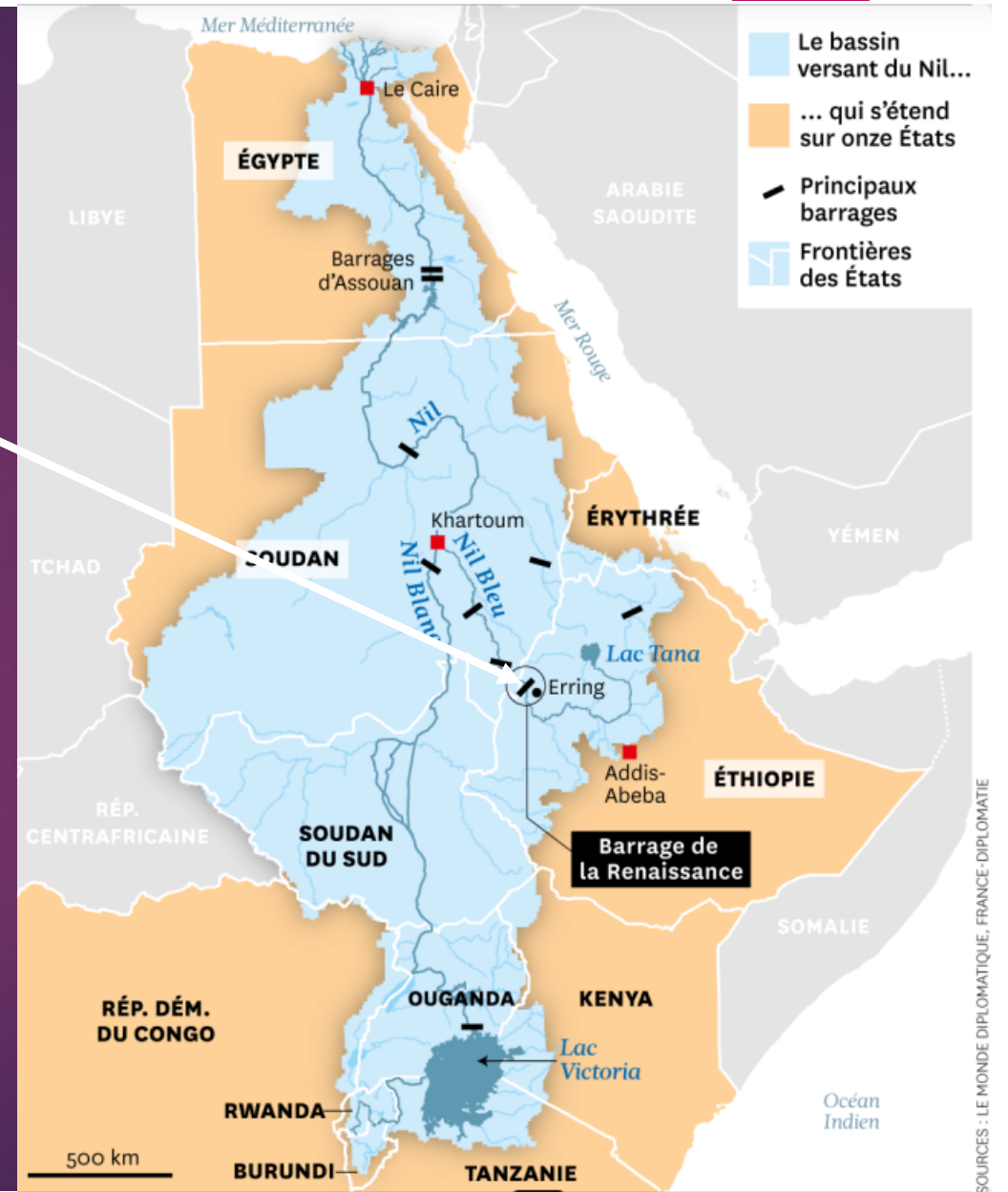
# Accélération du nombre de conflits







Grand Barrage de la Renaissance en Éthiopie sur le Nil Bleu, partagé avec le Soudan et l'Égypte

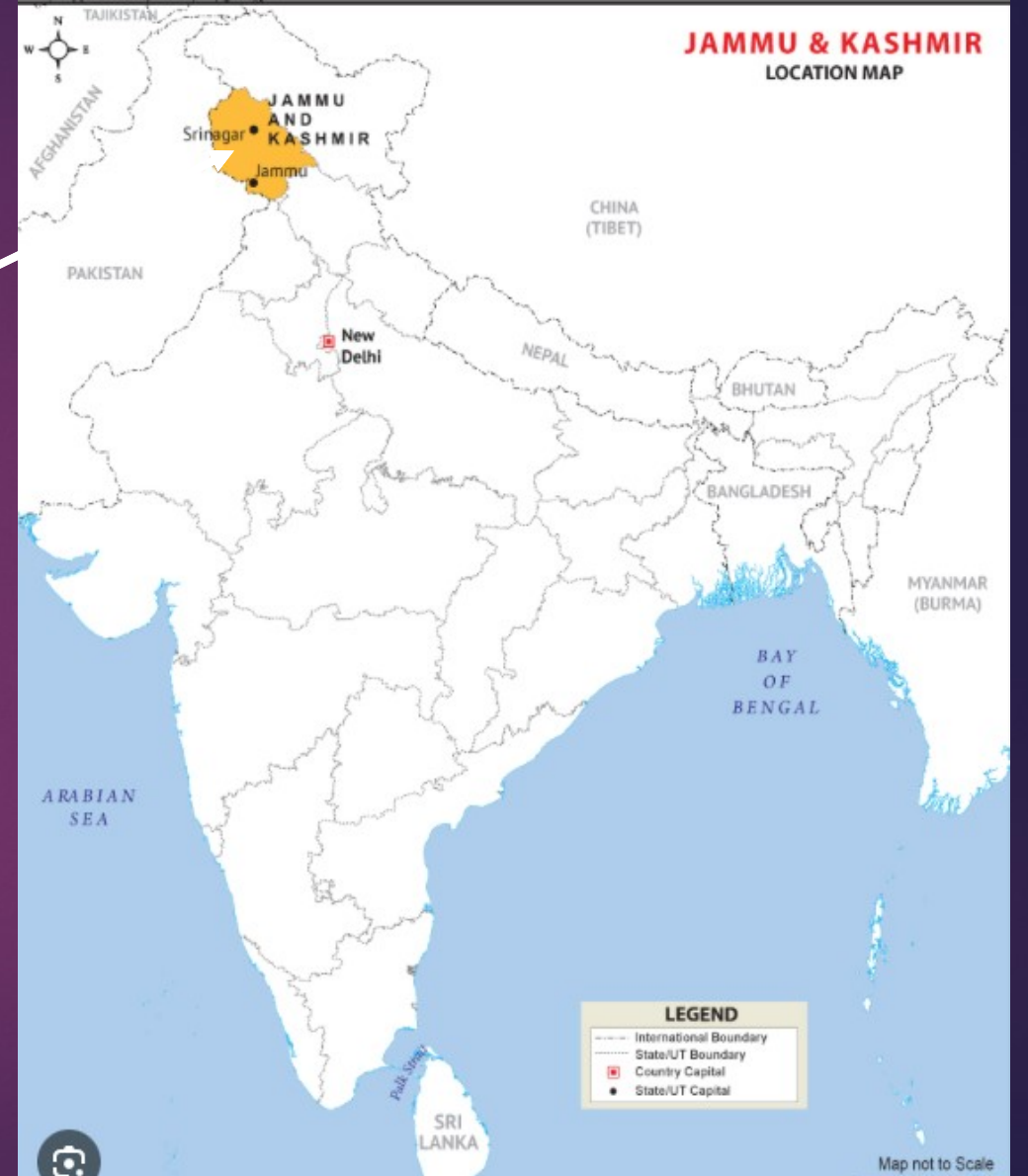




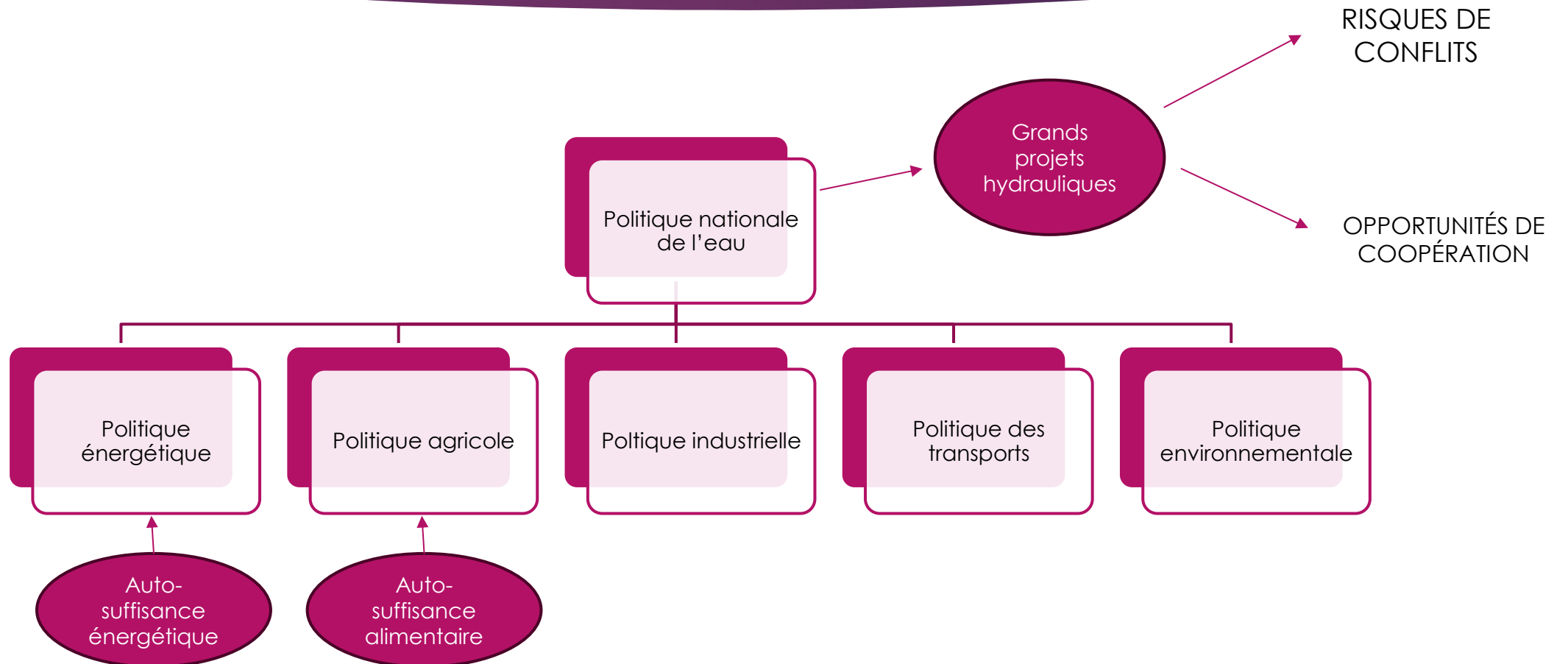




Barrage hydro-électrique  
Kishanganga dans l'État de  
Jammu-et-Cachemire en Inde,  
sur un affluent de l'Indus, en  
amont du Pakistan

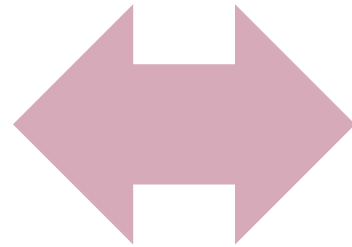


# Politiques nationales et risques de conflits



# Place de l'Hydro-diplomatie

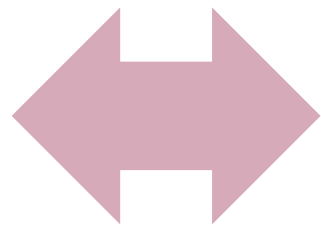
Politiques  
nationales  
de l'eau



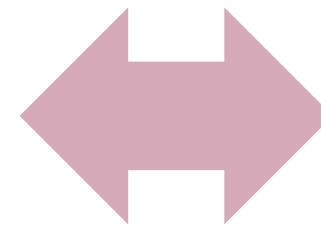
Conflit  
ou  
coopération

# Place de l'Hydro-diplomatie

Politiques  
nationales  
de l'eau



Hydro-  
diplomatie



Conflits  
ou  
Coopération

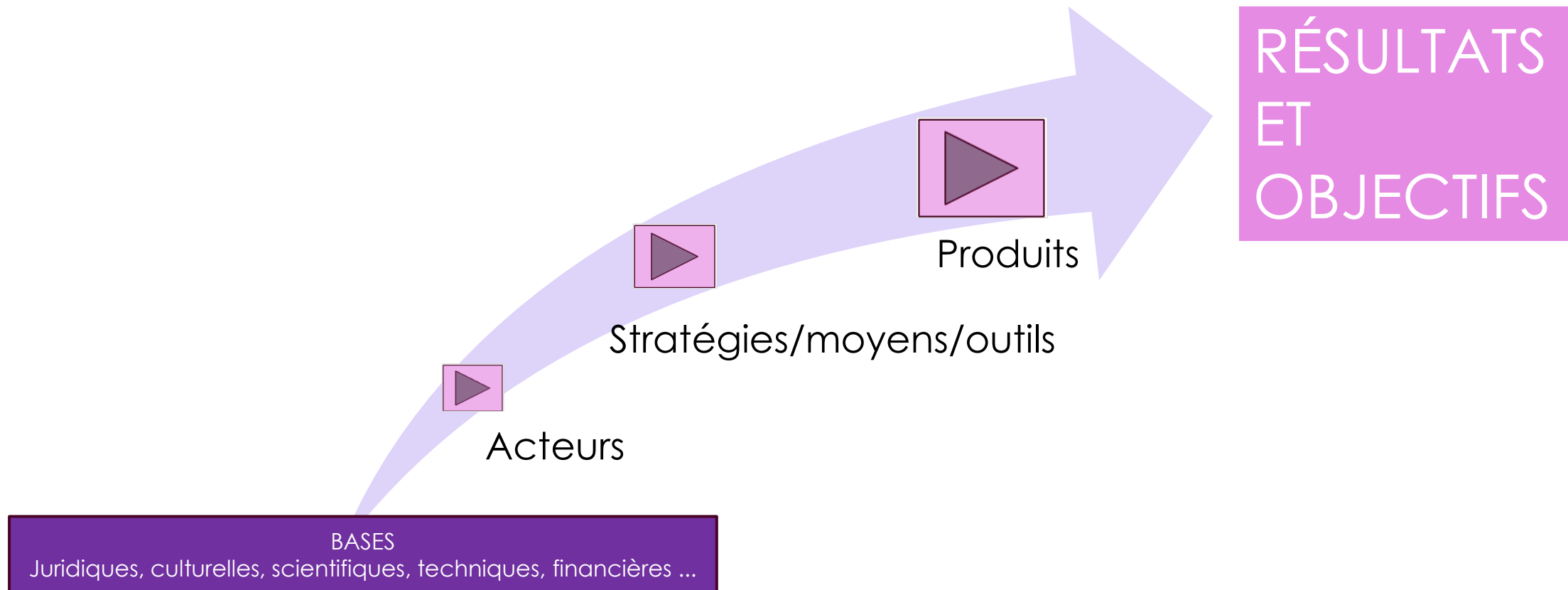
Rôle clé des OBT: plateforme de dialogue, études d'impact, notification, accord préalable,...

# COMMENT ?

---

MÉTHODES ET OUTILS

# Processus hydro-diplomatique





# Résultats attendus

---

La coopération transfrontalière pour l'eau est renforcée

---

Les conflits hydriques existants sont résolus

---

Des conflits hydriques futurs sont anticipés et évités

---

Les politiques nationales sont adaptées aux nécessités de coopération

---

L'eau est un catalyseur de paix et de coopération dans d'autres secteurs



Ce qui nous concerne

---

## La coopération transfrontalière est renforcée

---

Ne doit pas être considérée comme un but en soi mais plutôt comme un **moyen** d'atteindre des objectifs socio-économiques tangibles

# Objectifs socio- économiques



Accroissement **tangible** de la sécurité hydrique, énergétique, alimentaire et environnementale des pays concernés



Éradication de la pauvreté et développement socio-économique



Intégration et stabilité régionales

# DÉFIS

---

DIFFICULTÉS ET OBSTACLES

Manque de volonté  
politique et  
d'engagement au  
plus haut niveau

Assymétrie de  
pouvoirs et hydro-  
hégémonie

Fortes divergences  
d'intérêts entre  
pays

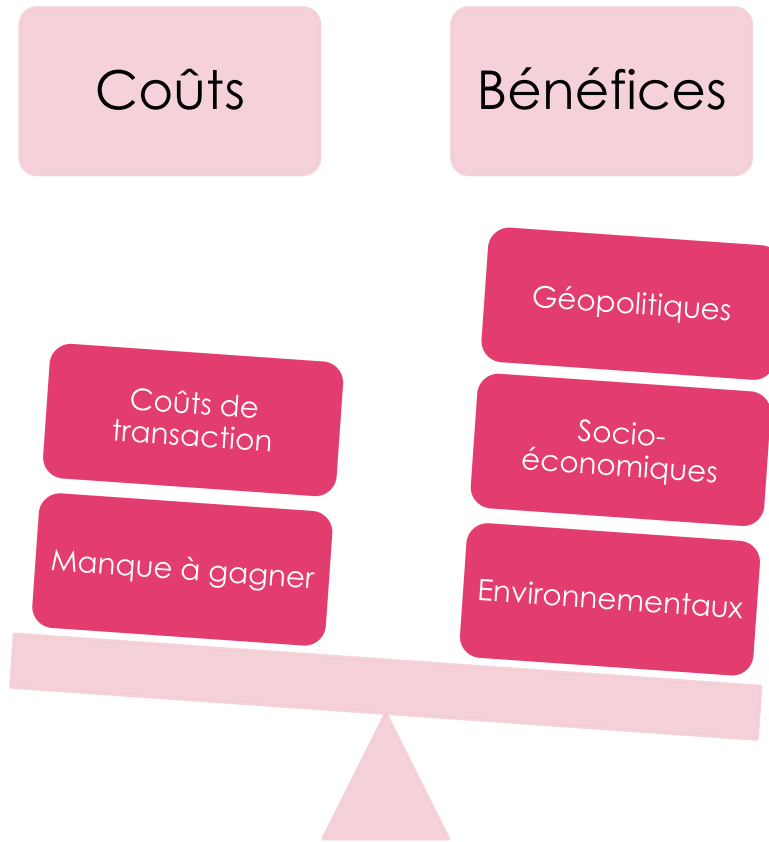
Fortes divergences  
d'intérêts à  
l'intérieur des pays

Instabilité politique  
nationale ou  
régionale

Influence d'acteurs  
extérieurs

Manque  
d'informations  
précises et fiables

# Rapport coûts/avantages de la coopération



Approches  
théoriques des  
relations  
internationales

---

Réalisme

---

Libéralisme

---

Institutionnalisme néo-libéral

---

Constructivisme

# Défis posés par les acteurs extérieurs



QUESTIONS DE SOUVERAINETÉ  
ET DE DÉPENDANCE



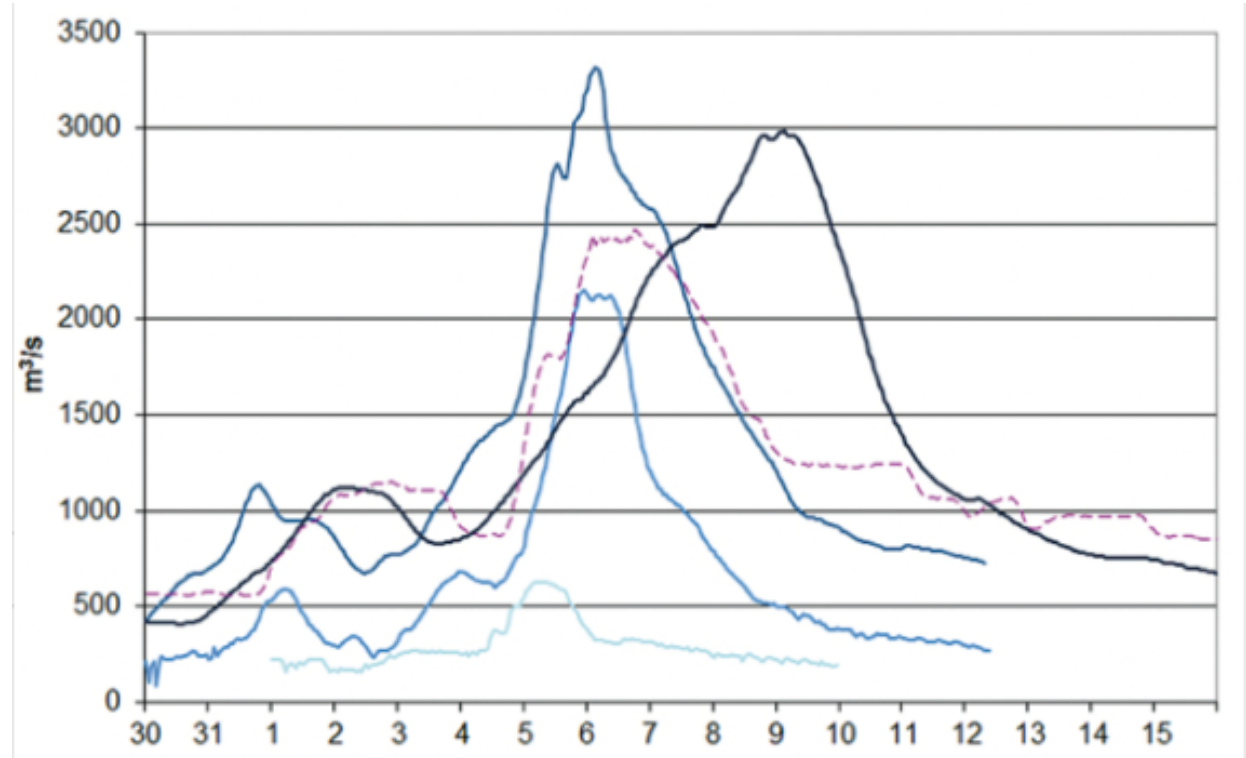
DIVERGENCES ENTRE AGENDA  
ÉCONOMIQUE ET AGENDA  
ENVIRONNEMENTAL



QUESTIONS LIÉES AUX  
CONDITIONALITÉS DE L'AIDE



Les conflits hydriques peuvent émerger de craintes exagérées ou de perceptions erronées en ce qui concerne les changements au niveau des régimes hydrologiques



Exemple:

Crise du  
Mékong

Forte diminution du  
niveau du fleuve  
observé fin 2004

“Crise du Mékong”



D'où l'importance  
de la modélisation  
hydrologique et  
hydraulique



Comprendre les changements  
observés et anticipés au niveau  
des régimes hydrologiques



Difficulté de distinguer entre  
facteurs socio-économiques et  
facteurs climatiques



Études d'impact des scénarios de  
développement – neutralité !

# FORMATION

---

EN HYDRO-DIPLOMATIE ET ASPECTS LIÉS

# Domaines de connaissances liées à l'hydro-diplomatie



# Qui former ?

Professionnels de  
l'eau:  
administrations  
publiques, ONG  
secteur privé

Acteurs politiques  
et diplomatiques

Organisations  
internationales et  
partenaires de  
développement

# Comment former – modèles de formations

Ateliers  
interactifs

Séminaires et  
conférences

Formation  
universitaire  
courte

Formation  
universitaire  
longue

Formations en  
ligne  
MOOC

Formations en  
ligne  
WEBINARS

# Aperçu des formations existantes

ORGANISATION	DURÉE/EFFORT	THÈMES
UNIGE	5 semaines – 20h (MOOC)	DROIT INTERNATIONAL DE L'EAU
UNIGE	5 semaines– 15h (MOOC)	POLITIQUE ET GESTION DE L'EAU
UNIGE	3 semaines (MOOC)	WATER COOPÉRATION AND DIPLOMACY
GWP	6 semaines – (MOOC)	GOVERNANCE FOR TRANSBOUNDARY FRESHWATER SECURITY
SDG-ACADEMY	6 semaines – (MOOC)	GLOBAL WATER CRISIS
OSU-USA	1 semaine (présentiel)	INTERNATIONAL ENVIRONMENTAL AND WATER LAW
OSU-USA	1 semaine (présentiel)	TRANSFORMING CONFLICTS
MIT - USA	3 mois (présentiel)	WATER DIPLOMACY
IHE - NL	6 mois (webinars+présentiel)	YOUNG WATER DIPLOMATS PROGRAMME
IHE-OSU-UPEACE	17 mois (présentiel)	WATER COOPERATION & DIPLOMACY (MASTER PROGRAMME)



# CONCLUSIONS



# Conclusions

- ▶ Besoin croissant d'une hydro-diplomatie efficace et professionnelle
- ▶ La formation de plusieurs catégories d'acteurs doit être renforcée
- ▶ Des formations en présentiel en Afrique sont nécessaires
- ▶ Importance de la multi-diciplinarité des formations

MERCI DE  
VOTRE  
ATTENTION

# Discussions de groupe

# La coopération transfrontalière est renforcée

GROUPE 1

GOUVERNANCE  
ET  
FINANCEMENT

GROUPE 2

SYSTÈMES  
D'INFORMATION ET  
GESTION DES  
CONNAISSANCES

GROUPE 3

PLANIFICATION  
ET  
ACTION

# Acteurs de l'Hydro- Diplomatie

- ▶ Acteurs étatiques: Chefs d'États, gouvernements, parlementaires, fonctionnaires, ...
- ▶ Organismes de bassin transfrontaliers
- ▶ Organisations internationales et régionales
- ▶ Partenaires de développement et sources de financement
- ▶ Experts, universitaires, centres de recherche
- ▶ Populations locales
- ▶ ONGs
- ▶ Secteur privé

# Pistes hydro-diplomatiques

Diplomatie conventionnelle  
Entre représentants officiels

• Piste 1

Discussions entre  
représentants non officiels

• Piste 2

Diplomatie de personne à  
personne  
"people to people"

• Piste 3

# Pistes hydro-diplomatiques

Diplomatie conventionnelle

Discussions entre  
représentants officiels et  
non-officiels

Discussions entre  
représentants non officiels

Diplomatie de personne à  
personne  
"people to people"

• Piste 1

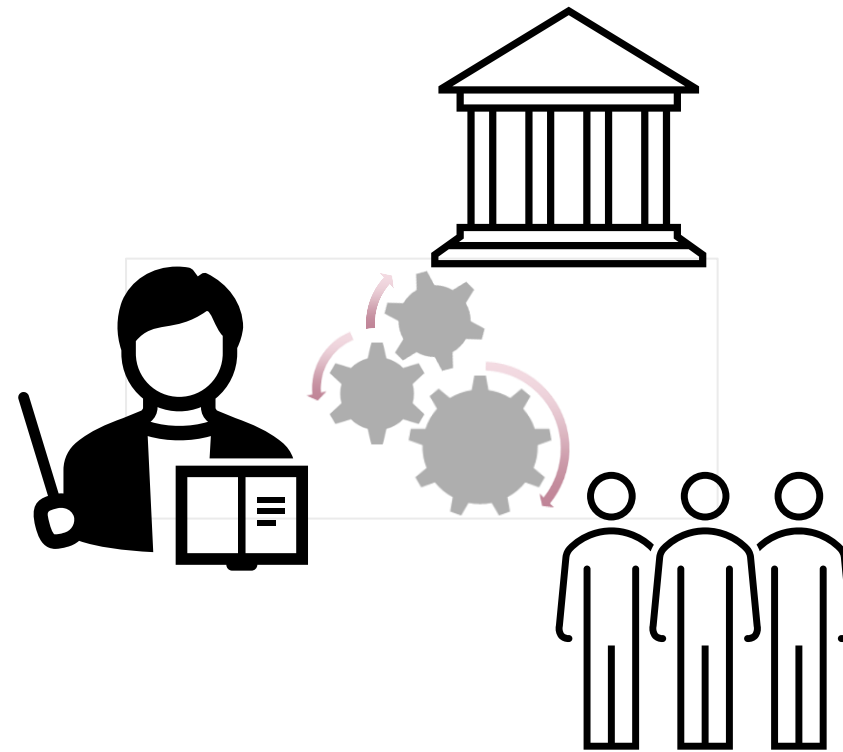
• **Piste 1,5**

• Piste 2

• Piste 3



# Plateformes multi- acteurs



# Importance relative des pistes est fonction du stade de coopération



# Moyens/ outils

- ▶ Lettres de protestation
- ▶ Utilisation des médias - diplomatie publique
- ▶ Utilisation des reseaux sociaux
- ▶ Discussions bilatérales et multilaterales
- ▶ Plateformes de dialogues multi-niveaux
- ▶ Diplomatie parlementaire
- ▶ Diplomatie scientifique
- ▶ Négociation, mediation, arbitrage, adjudication
- ▶ Appuis financiers et assistance technique
- ▶ Autres moyens plus informels: organisation d'évènements sportifs et d'activités culturelles, participation à des forums internationaux, ...

- ▶ Lettres de protestation
- ▶ Médias - diplomatie publique
- ▶ Utilisation des réseaux sociaux
- ▶ Discussions bilatérales et multilatérales
- ▶ Plateformes de dialogues multi-niveaux

La

## COMMUNICATION

verbale, écrite, formelle ou informelle

est la pierre angulaire de la diplomatie

- ▶ Négociations
- ▶ Arbitrages
- ▶ Procédures judiciaires
- ▶ Autres moyens plus informels: organisation d'évènements sportifs et d'activités culturelles, participation à des forums internationaux, ...

# Utilisation des medias – diplomatie publique

Sensibilisation du public  
Influence les negociations officielles

Diffusion des idées des acteurs non officiels : experts,  
universitaires, etc.

Amplificateur de la voix des parties prenantes et  
communeautés locales

# Continuum des outils

Décisions non assistées

Décisions assistées

Décisions par une tierce partie

Négociation

Facilitation

Médiation

Évaluation  
neutre  
précoce

Arbitrage

Procédure  
judiciaire

Les parties gardent le  
contrôle sur le processus  
et les résultats

Les parties cèdent le  
contrôle sur le processus  
et les résultats

# L'art de la négociation

- ▶ Processus interactif visant à résoudre des divergences et parvenir à des accords profitables à toutes les parties
- ▶ Domaine étendu avec une littérature riche et des formations approfondies (ex. PON – HARVARD)
- ▶ Éléments clés :
  - ▶ Intérêts : Les motivations profondes derrière les exigences
  - ▶ Problèmes : Les défis et questions à résoudre
  - ▶ Positions : Les solutions ou demandes formelles présentées
- ▶ Approches :
  - ▶ Positionnelle : centrée sur la défense de points fixes et la recherche de compromis
  - ▶ Basée sur les intérêts : recherche d'une compréhension mutuelle pour des solutions plus créatives et collaboratives
- ▶ Bonnes pratiques :
  - ▶ Écoute active, viser le consensus, déterminer et évaluer la meilleure alternative à un accord négocié- "Best Alternative To a Negotiated Agreement (BATNA)", et bien documenter les accords finaux

# Produits



Politiques et strategies



Instruments juridiques



Structures institutionnelles



Mécanismes et processus de decision (participative)



Mécanismes de suivi et de contrôle



Mécanismes de resolution de conflits



Mécanismes de financement



Plateformes et initiatives de cooperation informelle



# Produits

# SYSTÈME DE GOUVERNANCE



Politiques et stratégies



Cadres légaux et réglementaires



Structures institutionnelles



Mécanismes et principes de décision



Mécanismes de suivi et de contrôle



Mécanismes de résolution de conflits



Mécanismes de financement



Diverses plateformes et initiatives de coopération

# Systeme de gouvernance

